



Realtà industriale

Maggio 2016



Economia Aziende

Un Sistema negozio da quarant'anni firmato GTN



GTN Group SpA compie quarant'anni: e per un'azienda sorta nel 1976, a Tavagnacco, significa aver iniziato l'attività proprio nell'anno del drammatico terremoto in Friuli. Una coincidenza quasi paradigmatica, nel senso che certifica l'inesorabile procedere della vita (anche economica) e fotografa allo stesso tempo uno spirito imprenditoriale, tutto friulano, indomabile e combattivo, che reagisce con il lavoro alle avversità di ogni tipo, comprese quelle imprevedibili. Il campo d'azione è rimasto quello di partenza: affiancare le attività commerciali di ogni dimensione nelle loro esigenze di meccanizzazione del punto vendita. L'esito finale, dopo quarant'anni, è rappresentato da una SpA che nel tempo ha assorbito e integrato altre tre aziende, configurandosi come un'impresa che occupa una settantina di addetti (per la gran parte tecnici), che opera a livello nazionale, in forma diretta nel Triveneto e indirettamente nel restante territorio nazionale attraverso una Rete d'impresa che coinvolge 15 partners.

Al timone c'è sempre Giovanni Geretti, fondatore dell'impresa e anima della mission aziendale, che ha sempre puntato su una continua evoluzione professionale in grado di intercettare l'evoluzione del sistema distributivo e le conseguenti diverse esigenze. "In effetti - afferma Giovanni Geretti - siamo partiti con i registratori di cassa per arrivare oggi ad una offerta di servizio che non si limita più alle strumentazioni fiscali ma a tutto quello che serve per gestire modernamente un'azienda commerciale". Una chiarezza d'intenti che si è rivelata indubbiamente vincente se GTN può annoverare clienti del calibro di Lidl Italia o Conforama, ai quali assicura su tutto il territorio nazionale l'installazione degli strumenti e l'assistenza tecnica post vendita. Rientra in questa filosofia anche la scelta di caratterizzarsi come azienda multimarca "perché - sostiene Geretti - questo ci consente di poter garantire ai nostri clienti le eccellenze del mercato e una necessaria continuità nel servizio".

Il che rientra in quella "vocazione" di GTN di rimanere sempre concentrata sull'analisi degli scenari della distribuzione, che ha permesso pure al gruppo di Tavagnacco di proporre un "sistema negozio" basato sull'integrazione di sistemi diversi per la meccanizzazione del punto vendita: sistemi di cassa; bilance e sistemi di pesatura (GTN è certificata dalla CGIAA di Udine come laboratorio metrico abilitato alla verifica periodica su bilance fino a 1500 Kg); soluzioni software; attrezzature elettromeccaniche; comunicazione digitale; sistemi di sicurezza; soluzioni hardware; accessori e ricambi; assistenza tecnica; laboratorio verifica (GTN è laboratorio abilitato dall'Agenzia delle entrate, per la verifica periodica dei misuratori fiscali); soluzioni finanziarie. Ma le idee continuano a camminare con le gambe delle persone: e, qui, la GTN continua a saper fare la sua parte, puntando sulla garanzia di professionalità, servizio e competenza; sulla tradizione intesa come presenza e conoscenza diretta del mercato; sulla novità come spirito innovativo e teso alla ricerca di soluzioni ottimali per i clienti. Poi c'è anche la personalizzazione del servizio su misura del cliente, il servizio Help Desk che garantisce il presidio telefonico e l'interfaccia con il supporto tecnico necessario, la grande professionalità tecnica dei collaboratori... e tutto contribuisce a far sì che GTN si confermi da 40 anni partner ideale: per quei operatori commerciali che non si accontentano delle solite soluzioni, ma puntano all'eccellenza e alla personalizzazione del proprio punto vendita con una impronta inconfondibile, tecnologica e insieme professionale.

Franco Rosso



Office: 30027 San Donà di Piave (VE) – Via Iseo 163 -

☎ 0421 / 43.258 -

☎ Fax 0421 / 47.90.89

Office: 35020 Due Carrare (PD) – Via A. De Curtis, 5/4 Tel.

☎ 049 / 88.48.025 -

☎ Fax. 049 / 88.45.129

Office: 34125 Trieste (TS) – Via Crispi, 44

☎ 040 / 34.99.175 -